

Quelques mots du président :

Bon été à tous !

D'abord et avant tout, je vous souhaite à tous un très bel été ! Plusieurs d'entre vous qui, dans le monde entier, recevront ce bulletin d'information, ne savent pas ce qu'est c'est, en Suède, une authentique fête de la Saint-Jean. Cette ancienne tradition d'origine païenne qui subsiste encore en Scandinavie, un hymne à la lumière et à la vie, les Suédois y sont très attachés.

Cette fête d'été est aussi le moment de procéder au bilan du premier semestre écoulé. Un premier semestre extrêmement réussi.

L'année 2006 a très bien commencé pour EdmoLift. Jamais encore dans l'histoire de notre société nous n'avons eu un carnet de commandes aussi bien garni qu'aujourd'hui. L'afflux des commandes est d'ores et déjà de 18% supérieur à celui de l'année dernière à la même époque.

Tout en nous réjouissant de nos succès, nous sommes conscients que cette évolution positive impose de nouvelles contraintes à notre organisation. Nous devons faire face à de nouveaux défis, et nous efforcer de corriger avec persévérance les perturbations survenues dans certaines livraisons par suite de l'augmentation des volumes de commande et de la nécessité de réviser nos volumes d'achats. Nous avons aussi ajouté une troisième équipe à notre atelier de soudage au laser robotisé.

Nouveau manuel de vente

De plus, pour permettre à nos revendeurs de fournir à leur clientèle des services toujours plus professionnels, nous avons réalisé une nouvelle édition de notre manuel de vente qui sera diffusée au début de l'été.



Vacances

Notre unité de production sera fermée pendant les semaines 28, 29 et 30, mais nous avons constitué un stock d'été pour nos tables élévatoires les plus demandées, que nous pourrions donc livrer durant cette période. Notre service commercial reste évidemment ouvert tout l'été pour continuer à assurer le meilleur service possible.

Je vous souhaite un très bon été et un repos bien gagné !

Anders Wahlqvist
Anders.wahlqvist@edmolift.se

PS. Notre nouveau site et notre bulletin d'information ont été très bien reçus. Nombreux sont ceux qui nous ont donné des conseils et des encouragements. Continuez !

Un lancement réussi aux États-Unis

Environ 30.000 visiteurs ont participé au salon NA2006 de Cleveland en mars. L'un des premiers acteurs sur place était Southworth – le plus gros producteur de tables élévatoires aux USA – qui, à l'occasion de ce salon, a lancé huit nouveaux produits. Deux d'entre eux, une table élévatoire à profil bas et un chariot WP, sont signés EdmoLift.

– L'innovation fait l'enthousiasme de notre clientèle. Des clients enthousiastes achètent nos produits. Et nous sommes heureux que des clients achètent nos produits, constate Randy Moore de chez Southworth, à Portland. Les élévateurs EdmoLift sont considérés dans la profession comme extrêmement novateurs, c'est pourquoi plusieurs d'entre eux font intégrés à notre gamme. Grâce à l'apport d'EdmoLift, Southworth a renforcé sa position de leader sur le marché et peut désormais proposer un portefeuille complet d'élévateurs.

En prévision de NA2006, l'un des plus grands salons de matériels de manutention aux USA, la publicité de Southworth a figuré en bonne place dans la presse spécialisée. Randy Moore estime que la présentation des produits était excellente, – de même que les réactions obtenues.

– Cela n'a fait que renforcer notre image de marque et celle d'EdmoLift aux États-Unis.

www.edmolift.se

Nouveauté

Nouvelle génération de tables basses

Quand EdmoLift a entrepris ses recherches sur la nouvelle génération de tables élévatoires à profil bas, l'objectif principal était le suivant : créer une élévatoire à profil bas plus performante que les précédentes – mais moins encombrante.

Une mission difficile à tenir, étant donné que le mouvement d'élévation et la dimension de la surface du plateau sont interdépendants.

– Mais nous avons réussi à réduire la surface de table de 100 mm, dit le chef d'équipe de production Per-Arne Grahn.

Le client bénéficie en fait de meilleures performances grâce à un produit plus souple. C'est pourquoi les nouveaux modèles TUL 1000, TUL 2000 et TCL 1000, TCL 2000 sont répertoriés sous la dénomination "Évolution de l'élévation".

Ces tables sont d'ores et déjà disponibles. L'intention est que le "petit frère", d'une capacité de levage de 500 ou 600 kg, soit disponible sur le marché dès l'année prochaine. Alors tous les modèles de tables basses seront remplaçables.

L'élévateur sur bras est le nouveau favori de ZF – rapport sur le développement d'une amélioration du lieu de travail





L'élevateur sur bras est le nouveau favori de ZF – rapport sur le développement d'une amélioration du lieu de travail

Le travail chez ZF en Allemagne est éprouvant. Les pièces manipulées pèsent entre 20 et 40 kg et sont souvent volumineuses, ce qui provoque souvent un mal de dos chez les ouvriers. Lors d'une analyse approfondie des charges de travail – chez les employés chargés du montage des pièces et du poinçonnage des dispositifs de commande pour camions, grues et chariots à chenilles blindées – on s'est efforcé d'améliorer les conditions de travail.

Un programme de formation professionnelle a été notamment inauguré en vue d'une meilleure ergonomie, avec des instructions visant à améliorer les méthodes de levage.

Il fut également décidé de trouver des moyens permettant de soulever toutes les gitter-boxes ou les palettes avec des grues aussi proches des manutentionnaires que possible. Ensuite de quoi les pièces seraient soulevées sur une distance aussi courte que possible, avec une différence de niveau minimale, jusqu'à une machine telle que poinçonneuse ou presse, ou équivalente.

Des dirigeants des syndicats ont visité ce salon, avec des spécialistes en méthodes de travail provenant de ZF, pour examiner les meilleures méthodes accessibles sur le marché.

À A+A à Düsseldorf, le groupe a visité le stand de EdmoLift et découvert l'élevateur sur bras. Au cours de l'automne, EdmoLift a mis deux prototypes à disposition, et procédé à la formation et à l'instruction des personnels concernés.

Après une période d'essai de trois mois, tous les collaborateurs étaient, sans exception, convaincus des avantages de l'élevateur sur bras.

Après quoi ont suivi des commandes provenant de tout le groupe vers les divers sites de production en Allemagne, mais aussi des unités de production à l'étranger.

Un total de 45 élévateurs sur bras ont été commandés à l'heure actuelle.

Le Danemark est le revendeur de l'année

Le personnel de P.E. Jakobsen A/S au Danemark a non seulement augmenté considérablement son volume de vente de produits EdmoLift – ils ont aussi très bien réussi à vendre des articles tirés de leur propre gamme.

– Beaucoup de nos revendeurs sont très performants dans certains segments, mais cette équipe-là a vraiment réussi à élargir le marché d'EdmoLift, déclare le directeur commercial Magnus Wistrand.

P.E. Jakobsen a multiplié les succès ces derniers temps. Ils viennent notamment d'enregist-

rer une commande de 125 unités de la table élévatrice bas profil TUB 600.

EdmoLift décerne chaque année aux plus méritants le prix Revendeur de l'Année, qui échoit cette année à P.E. Jakobsen, domicilié à Risskov, Danemark.

– Ce prix est avant tout une initiative amusante, mais c'est aussi une façon pour nous de manifester notre appréciation : le prix repose sur des résultats statistiques et nous tenons compte des conditions de travail des concessionnaires, explique Magnus Wistrand.

Outre l'honneur d'être couronné, une belle plaquette est remise à P.E. Jakobsen avec la motivation du choix.

– Ce qui distingue P.E. Jakobsen de ses nombreux collègues, c'est d'avoir publié un barème

TENDANCES

Remplacement des chariots

Chaque année, une centaine d'ouvriers trouvent la mort aux États-Unis dans les accidents du travail relatifs aux chariots élévateurs. 20.000 autres personnes sont gravement blessées. C'est l'une des principales raisons pour lesquelles de plus en plus de gens se prononcent en faveur d'un "environnement du travail sans chariot". Le coût très élevé des chariots ne fait que renforcer cette tendance. De nombreux employeurs américains remplacent maintenant les chariots par des tables élévatrices à profil bas et par des chariots élévateurs à fourche à commande manuelle.

(Extrait de Ergo Solutions Magazine)

Croissance favorable à l'industrie

L'avenir de l'industrie de la manutention des matériaux s'avère prometteur. Le volume de commandes pour tout le secteur a augmenté de 28,1% aux États-Unis en 2005 et l'association professionnelle MHIA prévoit une croissance continue. Elle estime dans son dernier rapport que la croissance en 2006 atteindra environ 11-13% pour plafonner en 2007 aux alentours de 3,5-5%.

Voulez-vous être au courant des dernières nouveautés dans le secteur du levage ?

Inscrivez-vous ainsi que vos collègues à notre lettre d'information. Allez à www.edmolift.se



de prix sur notre gamme de produits. Ils savent mettre en valeur le fait que nous commercialisons des produits dont le rapport qualité prix est le plus avantageux.